



Für den weiteren erfolgreichen Ausbau des Vertriebsaussendienstes suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Sales Manager (m/w) Vertriebsgebiet West

Wir sind der führende Anbieter von Automationslösungen in der Produktion von Einzelteilen, zumeist im Bereich Werkzeug- und Formenbau. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir in dem Bereich Deutschland PLZ 3-5 einen Verantwortlichen für den Vertrieb unserer Produkte sowie den Aufbau des Vertriebsgebietes.

### Ihr Aufgabengebiet:

- Kundenbetreuung und Beratung unserer Bestandskunden und die aktive Akquise von Neukunden.
- Vertrieb unserer Standardprodukte sowie unserer Engineeringlösungen.
- Koordination der technischen Beratung mittels Assessment beim Kunden/Interessenten.
- Ausarbeitung von Lösungsvorschlägen, die unseren Kunden einen optimierten Prozessablauf in Ihrem Fertigungsprozess gewährleisten.
- Planen von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen mit der Vertriebsleitung für Ihr Vertriebsgebiet.
- Erstellen von Forecasts, Berichten, Auswertungen und Analysen.
- Kundenspezifische Angebotserstellung und Vertragsabschluss.

### Ihr Profil:

- Sie sollten über ein ausdauerndes und sympatisches Wesen verfügen.
- Hohes Engagement und Kommunikationsstärke auf verschiedenen Entscheidungsebenen.
- Sie verfügen über fundierte, mehrjährige Erfahrungen im beratungsintensiven Vertrieb von Softwarelösungen.
- Engagierte, gewissenhafte, durchsetzungsstarke und ergebnisorientierte Arbeitsweise.
- Offene, teamorientierte Persönlichkeit mit Überzeugungskraft.
- Flexibilität sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative.
- Sehr gute Kenntnisse in den gängigen MS-Office Anwendungen.

Wenn Sie diese Herausforderung reizt, dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.